

Газета выходит с января 1979 года.

# СЕВЕРНЫЙ ПУРОВ

№ 87 [1797].  
13 СЕНТЯБРЯ  
1990 ГОДА  
ЧЕТВЕРГ  
Цена 3 коп.

ОРГАН ПУРОВСКОГО РАЙОННОГО СОВЕТА НАРОДНЫХ ДЕПУТАТОВ ЯМАЛО-НЕНЦЕЦКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ И РАЙОННОГО КОМИТЕТА КПСС

## «ПАРУС»—КОНКУРЕНТ ИНТУРИСТА

Этот старинный двухэтажный особняк стоит на берегу Амура. Практически в самом центре Хабаровска. Справа к нему примыкает Парк культуры и отдыха, слева — Конференц зал, а вокруг — деревья, цветы. Пять лет назад особняк охраяли как секретный объект: возле него не раз, ешлось ставить автомоины, массивная дверь всегда была заперта, а по улице ходил патруль милиции. Особняк служил гостиницей для высокого начальства. В нем, будучи в Хабаровске, жил М. Горбачев с супругой, в нем осаживались зарубежные послы и руководители государства, когда заезжали в этот город. Но такое случалось очень редко: т.ч. четыре раза в год, и большую часть года особняк пустовал. На содержание его обходилось ежегодно тратило десятки тысяч рублей. Люди ссыпались с таким положением дел, считали, что так и должно быть.

Первыми сорвали покровы скрепности с особняка местные журналисты. Не по-хозяйски держать пустым такое прекрасное здание, когда не хватает гостиниц, жилья, клубов, Пе-

редать здание под гостиницу требовали они. Обсудив это предложение, краевой Совет народных депутатов решил согласиться. В это время в Хабаровском крае начали возникать первые совместные предприятия. Председатель краевого Совета народных депутатов Н. Данилюк высказал идею: создать бизнес-центр, который будет оказывать содействие иносказанным фирмам в поиске партнеров на территории Хабаровского края, в проведении переговоров, семинаров, симпозиумов. Крайисполком, Дальневосточное управление гражданской авиации, Управление охотничьепромышленного хозяйства внесли денежные пожертвования и создали совместный капитал. С японской стороны к ним присоединилась фирма «Эйва трейдинг». Так образовалось совместное предприятие бизнес-центр «ПАРУС», которому передан этот старинный особняк.

Новые его хозяева ставят своей задачей зарабатывать валюту. Несколько комнат на втором этаже оборудованы под комфортабельную гостиницу. Для зала сдаются иностранным бизнесменам для проведения

семинаров и совещаний. Несколько комнат решено сдавать и отремонтированным под конторы и представительства. Большой зал на первом этаже оборудован под мини-ресторан, где первоклассные повара готовят блюда по заказу.

Другая сторона деятельности «ПАРУСА» — организация различных поездок для деловых людей, предоставление транспорта, выполнение переводов, помощь в подготовке документов. Упразднение охотничьего хозяйства строится в гостинице, где смогут охотиться и рыбачить зарубежные гости. Для доставки людей в эти отдаленные районы Управление гражданской авиации выделяет вертолеты.

Мы еще не отметили первой годовщины своей фирмы, но уже видим: она дает прибыль, — говорит председатель правления совместного предприятия Ю. Полынцев.

Эту прибыль компания делает соответственно внешним пасъем визносам.

Евгений БУГАЕНКО.

[ИАН]

ЧЕЛСВЕК И ЕГО ДЕЛО

## ЗА ПРИЛАВКОМ—ЛИДИЯ ИВАНОВНА

печка, кулинарные изделия, полуфабрикаты. Это как бы и филиал овощного магазина, и гастроном в миниатюре, и буфет.

Оптимальная нагрузка на такой буфет — 4,5 тысячи рублей выручки. Для Л. И. Горобченко в ОРСе давно уже подняли планку плановой выручки до 11 тысяч. А она ни разу не возмутилась — мол, непосильный план. Работает и работает. В конце месяца выручку суммирует — 14-15 тысяч.

А уж как ей этоается, одна она и знает. Вот уже совсем не под силу стало носить ящики. Надо еще и чистоту в буфете поддерживать, тару выгрузить, в контуре сходить, документацию в порядке держать. И все это за более чем скромную зарплату.

Трудно. И несколько раз Лидия Ивановна писала заявления об увольнении. Но в ОРСе уговаривают ее остаться, то сама в последний момент передумает:

Бывает маленькое кафе становится большим клубом, куда стремятся люди.

что, мол, люди обо мне скажут — не справилась, не сработалась. Так и трудились на одном месте десять лет, а всего в Уренгойском ОРСе — четырнадцать.

Через год будем уезжать, муж это твердо решил. А мне, знаете, не хочется. Так я привыкла к людям, к поселку, что совсем не считаю себя временным жителем. Я — уренгойская.

Да, будь в поселке побольше таких, как Лидия Ивановна Горобченко, и жилось бы нам всем уютнее, не висел бы над нами дамоклов меч временщины.

Л. ЛЕУХИНА.

К сожалению, такая хижина прилавка, как Лидия Ивановна, сейчас редкость. Доброе отношение к покупателю не проявляется у торговых работников. А жаль. Чашка горячего чая и добре слово «согреют» человека.

Уважаемые пурвчане!

Президенту СССР  
М. С. Горбачеву  
от жителей  
Пурвского района  
Ямало-Ненецкого  
автономного округа

УВАЖАЕМЫЙ ТОВАРИЩ! НАШ ОКРУГ НАХОДИТСЯ В БЛИЗИ ОСТРОВА НОВАЯ ЗЕМЛЯ, КУДА ПЛАНИРУЕТСЯ ПЕРЕНЕСТИ ЯДЕРНЫЕ ИСПЫТАНИЯ ИЗ СЕМИПАЛАТИНСКА. МЫ ВЫРАЖАЕМ КАТЕГОРИЧЕСКИЙ ПРОТЕСТ И ТРЕБУЕМ ПЕРЕСМОТРЕТЬ РЕШЕНИЕ.

Фамилия \_\_\_\_\_ подпись

Фамилия \_\_\_\_\_ подпись</



тур. Казалось бы, столько «фирм» — из Тазовского, Уренгоя, Самбурга, Тольки, Тарко-Сале — работают на нас, но структуры по югу не подтвердились, а значит сейсмикам придется проверить свои данные еще раз. В общем, исследования южных структур еще раз напомнили нам о том, что геология — дело темное, т. к. разломы, сдвиги, глинизация нарушают классические структуры, а сложное геологи-

охранные мероприятия, и уже есть коллективы, которые недополучили по 5-6 тысяч рублей только за то, что не сдали скважины как положено. Однако, на мой взгляд, начинать решать экологические проблемы надо в конструкторских бюро, где создаются техника и оборудование для буровых. Мы работаем на устаревших станках, где не предусмотрены маслосборники, отключение, а поэтому все течет с бу-

## Сегодня — в отстающих

денсате одна турбина, а в следующем году мы полностью переведем электростанцию на конденсат. Ведется строительство жилья, и сегодня получают квартиры уже очередники 1987 года. Нет у нас и очередь в детские сады. Вообще, мы стараемся скрасить детям жизнь здесь, на Севере. У нас работают школьные мастерские, где

сторый местные жители смогли сдзать улов прямо на рыбогодьих. Есть у нас тепличное хозяйство, взятое на семейный подряд, свинопакет на 100 голов. Конечно, для такого поселка — это капля в море, но для начала есть главное: люди, болеющие душой за дело.

В этом году очень многие жители поселка занялись огородничеством и мы доставили всем желающим тарелки. А какие теплицы возятся возле домов! Куда там до нас таркосалинцам! Скоро, думаю, и по снабжению промышленными товарами обойдем наших соседей: совместное советско-западно-германское предприятие

заключает с нами сделку на поставку товаров народного потребления в обмен на пиломатериалы, разнообразный сортамент которых будет производиться на станках иностранных фирм. Есть определенная договоренность и по организации зарубежного туризма. Все это, вроде, уж вовсе далеко от геологии, но если в поселке будет комфортно, если люди смогут с толком потратить деньги, то появится и стимул их зарабатывать. Только дав все необходимое для цивилизованного человека, мы вправе рассчитывать на добросовестный труд и инициативу каждого работника.

**Записала Н. СЕМЕНИХИНА,** руководитель пресс-центра п-о Пурнефтегаз геология.

## Е. Крамар, начальник Красноселькупской НГРЭ: „ЭЙФОРИЯ КОНЧИЛАСЬ, НАЧАЛАСЬ РАБОТА...“

ческое строение — это всегда удорожание геологоразведки.

Должен заметить, что в этом году к традиционным статьям расхода (на азию, речной и автомобильный транспорт, торговлю) прибавилась еще одна — на экологию. С начала года мы уже выплатили 1.250 тыс. рублей компенсаций. Наши буровые расположены, в основном, в лесотундре, где стоимость одного гектара — от 3 до 36 тысяч рублей.

Из компенсационных отчислений более половины пойдет на финансирование пятилетней научной программы ЗапСибНИПИ по разработке и внедрению экологически чистых методов работы на буровых. Одновременно с этим разработана система экономических стимулов для бригад: нет готовых структур, проводящих природо-

ровой установки прямо на землю и с талыми водами — в реки. А дизельные установки? Польские дизели работают отлично, а к отечественным — через 2-3 месяца подойти невозможно: вокруг озера отработки. Мы бы и рады приобрести современное оборудование (нашим установкам по 9-10 лет), но оно поступает по фондам. Даже если завтра объявит полный переход к рынку (а при нынешней ситуации это можно только объявить, т. к. нет пакета соответствующих законодательных актов), мы окажемся в положении бедных родственников, т. к. почти третья валового дохода у нас изымают в бюджет, в вышестоящие организации, различные фонды.

В идеале районный Совет (он — хозяин терри-

ка структурные изменения в отрасли не произойдут, мы будем постепенно, но не чрезмерно, наращивать мощность экспедиции. Сейчас у нас работает 4 бригады, которые выполняют тот же объем, что прежде делали 5. На следующий год будет создана еще одна бригада, в основное производство вольется примерно 50 молодых рабочих из Мурманской школы ПТО по Арктикоморнефтегазразведке. Наша задача — удержать их не на 3 года, а на 10-15 лет. Путь к этому один — нормализация быта на буровых. Как воздух нужны нам балки, оборудование для полевых кухонь. Это — самое большое на сегодня, поскольку жизнь в поселке более-менее налаживается. В Красноселькупе уже работает на газокон-

## ПРОБЛЕМЫ МОЛОДОЙ СЕМЬИ

Как в капле росы отражается солнце, так и семья отражается все грани нашей жизни. О проблемах молодой семьи и о политике государства, направленной на ее поддержку, размышляет доцент философских наук, профессор Валентина ХАРЧЕВА.

Что можно сказать о мотивах вступления в брак современной молодежи? Социологические исследования показали, что ведущее место здесь занимают у молодых эмоционально-любовные факторы, а не ориентация на семью как на социальную ячейку. Такую причину вступления в брак, как «хочется иметь свою семью», указали в своих ответах только 43 процента невест и 49 процентов женихов, «желание иметь ребенка» — 25 и 31 процент соответственно, «мне нравится о ком-то заботиться» — 21 и 13 процентов. В то же время большинство опрошенных считают главной причиной вступления в брак «стремление всегда быть вместе» — 83 процента невест и 71 процент женихов.

Итак, как видим, преобладающий мотив находится в духовной сфере, что, по сути дела, и должно наиболее прочно связывать супружеское. Но очевиден и тот факт, что молодежь не всегда уверена в правильности своего брачного выбора. Среди опрошенных только 60 процентов юношей высказали уверенность в том, что их невеста сможет стать хорошей женой, 36 процентов ответили уклончиво — «надеюсь». Только 39 процентов невест, вступая в брак, убеждены в том, что жених станет хорошим мужем, 50 процентов только надеются, а 11 процентов либо уколо-

няются от ответа, либо считают это маловероятным.

Социально-экономическая помощь молодой семье (особенно с появлением в ней ребенка) — важнейшая обязанность общества, если она ориентируется на физически и духовно здоровое поколение молодежи. Без этого нельзя обеспечить тот высокий интеллектуальный потенциал, без которого немыслим ни социальный, ни технический прогресс любой страны.

К сожалению, многие семьи испытывают значительные материальные трудности, что отрицательно скаживается на качестве питания, полноценном отдыхе, выборе места работы и т. д. Не лучше обстоит дело и с обеспечением молодых семей жильем, а ведь почти 35 процентов браков распадаются из-за совместного проживания с родителями мужа или жены. Дан-

ные статистики показывают, что 66 процентов молодых семей живут в отдельных квартирах, но чаще всего вместе с родителями, 9 процентов молодых брачных пар живут в общих квартирах, а 23 процента — в общежитиях, причем нередко в разных комнатах. Каждая десятая молодая семья снимает жилуюплощадь. И это при зарплате молодых супружеских пар, превышающей 100 до 180 рублей. Более 2,5 миллиона молодых семей рабочих и служащих стоят в очереди на улучшение жилищных условий, причем две трети из них — от 5 до 10 лет.

Таким образом, в сложившейся ситуации молодая семья наряду с психологическим дискомфортом испытывает и серьезные экономические трудности, что

отнюдь не укрепляет ее стабильность и воспитательскую дееспособность. С учетом этого нельзя винить ее за существенно снившееся физическое здоровье детей. Такое положение закономерно ведет к внутрисемейным конфликтам, а те, кто все-таки живет вместе, зачастую являются лишь вынужденными сожителями. Три четверти молодых семей конфликтуют и испытывают постоянный страх за ее прочность.

В свою очередь снижение воспитательской дееспособности семьи приводит к дальнейшему обострению духовного кризиса, а значит, к росту аморальности, преступности, в том числе среди несовершеннолетних. Пока общество будет экономить на семье, на воспитании и образовании подрастающего поколения, оно всегда будет отягощено серьезными проблемами, в том числе и в экономике.

В связи с этим предста-

вляет большой интерес практика, когда местные органы власти предоставляют молодым семьям льготные условия по получению кре-дитов, предоставлению жилья, а предприятия устанавливают для молодых мам — работниц данных организаций льготы: дополнительные оплачиваемые отпуска, сокращенный рабочий день, единовременную и постоянную материальную помощь.

Такая политика эффективна вдвое, когда и само государство осуществляет широкомасштабную политику поддержки и укрепления семьи. Например, Болгария с 1984 года ввела на первого ребенка 4-месячный оплачиваемый отпуск для одного из родителей с компенсацией в

Словом, каким бы острым ни было положение в других сферах, забота о материах и детях должна быть превыше всего.

Записал Валерий ЮРЧЕНКО.

[ИАН].



...Не спасает и «телефон доверия».



Алексей Иванович Толордова по специальности термист, а работает кузнецом в Таркосалинском ВМУ уже около девяти лет. Скобы, петли и другие детали он изготавливает с большим мастерством. Заказчики его работой довольны.

Переход на рыночные отношения потребует не только большей отдачи, но и высокого качества обработки деталей. Надо чтобы она служила дольше и обходилась дешевле. Только тогда вложенный рубль будет приносить прибыль. Пока таких условий в Таркосалинском ВМУ нет.

На снимке: А. И. ТОЛОРДОВА.

Фото Ю. Иванова.

## • ЭКОНОМИЧЕСКАЯ РЕФОРМА ТВОИ ЛЮДИ, СЕВЕР

## Правительство признает частную собственность

Такой вывод можно сделать после публикации постановления Совета Министров СССР о мерах по созданию и развитию малых предприятий. Принятое в рамках компетенций, отведенных правительству, оно не требует утверждения на очередной сессии Верховного Совета страны и развязывает руки всем потенциальным предпринимателям, которых не ограничили существующие до сих пор формы альтернативной экономики и монополизм государственных предприятий-гигантов.

Предусмотрено, что руководство малого предприятия само распоряжается своей продукцией и прибылью [той ее частью, которая остается после уплаты союзного и местного налогов], определяет размер заработной платы сотрудников и принципы оплаты. Учреждать их могут как отдельные граждане или семьи, так и государственные, арендные, колективные, совместные предприятия и общественные организации. Принцип регистрации, а не разрешения, как обычно, упрощает процедуру создания и обретения прав юридического лица. В течение двух недель местные Советы, куда обращается учредитель, должны зарегистрировать юное «дело» или же дать обоснованный отказ в его создании [например, экологическая опасность или запрещенная законом деятельность]. Если к тому же учесть, что малое предприятие будет получать сырье и энергетические ресурсы по государственным ценам [в отличие от кооперативов, платящих в несколько раз дороже] и для них предусмотрены финансовые льготы [25-50 процентов от налоговых ставок], то становится ясно, что в этой области Советское правительство предусматривает практически неограниченную свободу предпринимательства. Можно добавить, что и ответственность руководители [и владельцы] малых предприятий по всем обязательствам несут полную, что, естественно, предполагает и их право на владение.

Понятие «малые предприятия», широко известное во всем мире, слабо распространено в СССР, поэтому потребовалось количественные параметры: в промышленности и строительстве число занятых на таком предприятии не должно превышать 200 человек, в науке и научном обслуживании — 100, в других производственных сферах — 50, непроизводственные — 25, в торговле — 15. Как видно, количество занятых, особенно в сфере сервиса и торговли, вполне соответствует мелким семейным фирмам, ведущим сегодня в стране поподпольное существование.

Учитывая, что владельцы имеют право нанимать людей по контракту, можно предположить, что правительство перешагнуло идеологический рубеж, связанный с «эксплуатацией» наемного труда.

Экономические расчеты, связанные с так называемой «теневой экономикой», могут успокоить тех, кто опасается выхода новоявленных капиталистов из делового подполья и захвата ими ключевых позиций в народном хозяйстве — даже при самых высоких оценках «подпольные миллионы» составляют у нас менее 10 процентов валового национального дохода [по данным МВД СССР — менее 5 процентов], тогда как в США «теневая экономика» составляет 14 процентов ВНП. К тому же, по признанию многих «теневых», появление рынка и конкуренции в СССР ограничит их доходы и обороты.

И все же почему государство пошло на создание мелкого альтернативного сектора экономики да еще и предоставляет ему льготы и свое содействие? Назад по крайней мере четыре причины, каждая из которых уже сама по себе могла бы послужить поводом для принятия правительственный постановления.

Во-первых, при переходе экономики к рынку уже

Владимир МЫТАРЕВ,  
обозреватель ИАН,

Как привлечь иностранные капиталы в нашу экономику и создать для деятельности совместных предприятий стабильные, не зависящие от инфляционных, директивных или иных изменений цен в стране, экономические условия?

Похоже, что различные виды продукции не стали сопоставимы с мировыми, а рубль — конвертируемым, советская сторона вынуждена искать пути создания благоприятных условий в границах отдельно взятых СП. Они могут быть созданы, если снабжение СП сырьем, материалами, комплектующими изделиями, энергией и т. д. с рынка СССР будет осуществляться по мировым ценам и по таким же ценам советская сторона будет покупать их готовую продукцию. Так как СП, создаваемые на территории СССР, приближаются к источникам сырья и энергии страны, советская сторона сможет устанавливать цены даже несколько ниже мировых и этим привлекать инвесторов. Возможность снижения цен появляется и за счет того, что советские предприниматели не платят ввозные таможенные пошлины при поставке таких товаров иностранным государствам.

В этом случае наша экономика взаимодействует с СП как с иностранной фирмой, только физически находящейся на территории СССР. Таким путем для деятельности совместного предприятия здесь создается валютный анклав, обладающий экономическими условиями, не подверженными внутренним колебаниям цен в стране. СП будут получать прибыль, сопоставимую с прибылью аналогичных фирм-конкурентов.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагая модель создания СП, действующих в условиях валютного анклава, мы стремимся также к решению проблемы их гарантированного материально-технического снабжения с советского рынка.

Материально-техническое снабжение СП через внешнеторговые организации МВЭС СССР, отраслевых министерств и предприятий или через специально созданные для этих целей межотраслевые объединения способно решить эту проблему. Если заказы СП будут приравнены к экспортным, то они будут предусматриваться в наших планах экспорта и оформляться как государственные заказы. При этом взаиморасчеты СП с советскими предприятиями и организациями могли бы осуществляться частично в рублях (по мировым ценам) и частично в валюте, так же как это делается в настоящее время при оплате поставляемой на экспорт продукции государственных предприятий.

Но мировые цены, как известно, очень сильно отличаются от наших внутренних цен. По этой причине во многих случаях советское государственное предприятие-поставщик может отказаться поставлять свою продукцию. Для того чтобы рассчитаться с советским предприятием-поставщиком, внешнеэкономическая организация переведет этому предприятию иностранную валюту и рубли с доплатой соответствующие надбавки

## • ПРОБЛЕМЫ И СУЖДЕНИЯ

## РУКА ДАЮЩЕГО НЕ ОСКУДЕЕТ

Богатые скучи? Вовсе нет. Все чаще встречаемся мы с примерами, когда преуспевающие предприятия троят значительную часть прибыли на благотворительные цели, внося свою лепту в эту землю еще не свойственную нашему обществу форму социального счастья. В числе самых заметных вкладчиков в Фонд милосердия — созмечное советско-итальянское предприятие «Совпластитал» из Ташкента, занимающее, по оценкам специалистов, ведущие позиции в списке наиболее успешно действующих совместных предприятий в области прои-

водства товаров народного тысячными чеками. Помощь подшефным школам, детским домам, разовые пожертвования на счета Советского детского фонда, Общества Красного Креста и Красного Полумесяца, помочь пострадавшим от землетрясений в Армении и Таджикистане, вклады в столовые для неимущих, благотворительное спонсорство — на эти и многие другие акции милосердия трудовой коллектив «Совпластитала» израсходовал в минувшем году около миллиона рублей.

Геннадий НИКОЛАЕВ,  
[ИАН]

за счет средств бюджета, когда оптовые цены советских поставщиков выше цен их зарубежных конкурентов, или с отчислениями в бюджет, когда эти цены ниже, т. е. предприятие-поставщик получит ту же сумму средств, что и при поставке продукции на экспорт.

Взаимоотношения СП, действующего на основе валютного анклава, с рынком СССР могут осуществляться с использованием клиринговых расчетов, т. е. на сбалансированной основе. Как и во всяком клиринге, сумма превышения стоимости запродаек советских организаций совместному предприятию по сравнению со стоимостью поставок товаров или предоставления услуг этим предприятием должна будет оплачиваться в свободно конвертируемой валюте.

Принцип наших и зарубежного участников строить взаимоотношения СП на базе мировых цен былложен в основу переговоров с итальянской фирмой «ФИАТ» при создании у нас совместного предприятия по производству легковых автомобилей. По мнению вице-президента фирмы «ФИАТ» У. Аньелли, таким способом партнерам удалось решить одну из самых сложных задач, связанных с реализацией совместного проекта в Елабуге, и преодолеть проблему неконвертируемости рубля.

Рассматриваемый механизм работы СП в условиях валютного анклава способен защитить интересы нашей экономики от опасностей, связанных с использованием этой формы сотрудничества, не ущемляя интересов зарубежных партнеров.

Борис ТЮКИН,  
зам. секретарем Государственной внешнеэкономической комиссии Совета Министров СССР, [ИАН]



Они справляются с ней с честью.

Радует то, что распределение транспорта ведется здесь честно и экономно. Из пятидесяти миллионов рублей, выделенных на год для расходов на авиацию, за первое полугодие израсходовано всего восемнадцать миллионов, т. к. правильно, в полную нагрузку, были использованы автотранспортные средства на зимнике.

На снимке: заместитель главного диспетчера Василий Сабирович ЮСУФКУЛОВ.

Фото Ю. Иванова.

## СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ: МОДЕЛЬ ВАЛЮТНОГО АНКЛАВА

Как привлечь иностранные капиталы в нашу экономику и создать для деятельности совместных предприятий стабильные, не зависящие от инфляционных, директивных или иных изменений цен в стране, экономические условия?

Похоже, что различные виды продукции не стали сопоставимы с мировыми, а рубль — конвертируемым, советская сторона вынуждена искать пути создания благоприятных условий в границах отдельно взятых СП. Они могут быть созданы, если снабжение СП сырьем, материалами, комплектующими изделиями, энергией и т. д. с рынка СССР будет осуществляться по мировым ценам и по таким же ценам советская сторона будет покупать их готовую продукцию. Так как СП, создаваемые на территории СССР, приближаются к источникам сырья и энергии страны, советская сторона сможет устанавливать цены даже несколько ниже мировых и этим привлекать инвесторов. Возможность снижения цен появляется и за счет того, что советские предприниматели не платят ввозные таможенные пошлины при поставке таких товаров иностранным государствам.

В этом случае наша экономика взаимодействует с СП как с иностранной фирмой, только физически находящейся на территории СССР. Таким путем для деятельности совместного предприятия здесь создается валютный анклав, обладающий экономическими условиями, не подверженными внутренним колебаниям цен в стране. СП будут получать прибыль, сопоставимую с прибылью аналогичных фирм-конкурентов.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

не только поставит их в экономические условия деятельности зарубежных фирм-конкурентов, но и исключит возможность создания технически и технологически отсталых СП, так как, не будучи конкурентоспособными по сравнению с этими фирмами, они немедленно потеряют банкротство.

Предлагаемый подход к взаимоотношениям с СП

14, пятница

## I ПРОГРАММА

- 6.00 «120 минут». 10.35 и 11.35 Литература. 6-й класс.  
8.05 Мультфильм. 11.05 «Телезко». Журнал.  
8.15 «Воспоминания без даты». Художественный телевизионный фильм.  
9.50 О детской экологической конференции в г. Переславль-Залесский.  
10.35 Устные рассказы И. Л. Андроникова.  
11.25 Г. Канчелли. «Светлая печаль».  
12.00 Время.  
15.00 Документ. телевизионный фильм.  
15.20 «Музыка дождя».  
16.00 Мультфильм.  
16.15 Премьера документального телефильма.  
16.45 Диалог с компьютером.  
17.30 Премьера документального телефильма.  
18.00 Время.  
18.30 Мультфильм.  
18.40 Актуальное интервью.  
18.55 Премьера художественного телефильма «Дни комиссара Амброзио» (Италия).  
20.30 Время.  
21.00 По сводкам МВД.  
21.10 «Коллаж».  
21.15 «Это было... было...».  
21.35 Премьера документального телефильма.  
22.35 «Взгляд».  
23.40 «Свидание назначено Татьяна Шмыга».  
00.15 ТСН.
- II ПРОГРАММА**
- 8.00 Утренняя гимнастика.  
8.15 «Альманах кинопутешествий».  
8.35 и 9.35 История. 5-й класс.  
9.05 Английский язык. 1-й год обучения.  
10.05 Английский язык. 2-й год обучения.
- I ПРОГРАММА**
- 6.00 «120 минут».  
8.05 Фильм-концерт.  
8.35 Мама, папа и я.  
9.05 Экологическая программа.
- TЮМЕНЬ**
- 17.50 Документальный фильм.  
18.50 Тюменский морфин.  
19.30 Телевизионный фильм.  
19.40 Совет держит Совет. В передаче участвуют члены Тюменского Совета и исполкома.  
20.25 Фильм.  
20.35 «5 с плюсом».  
20.45 Научно-популярный фильм.
- МОСКВА**
- 21.00 Футбол. Чемпионат СССР. ЦСКА — «Днепр».  
22.50 Дневник сессии Верховного Совета РСФСР.  
23.50 Дневник сессии Верховного Совета СССР.
- III ПРОГРАММА**
- 16.30 Телестудии городов РСФСР.  
17.00 Мультфильм.  
17.10 Концерт.  
18.00 Время (с сурдопереводом).  
18.30 «Спорт для всех».  
18.45 Международный телевизионный фестиваль «Ступень к Парнасу».  
20.45 Спокойной ночи, малыши!

15, суббота

## I ПРОГРАММА

- 6.00 «120 минут».  
8.05 Фильм-концерт.  
8.35 Мама, папа и я.  
9.05 Экологическая программа.
- TЮМЕНЬ**
- 13.00 И. Кальман. «Мис-

3. Водитель автомобиля (с умением выполнять работу слесаря по ремонту автомобиля). Срок обучения 5 месяцев. Принимаются лица в возрасте 17,5 лет. Присваивается профессия водитель автомобиля категории «В», «С». Принимаются лица не моложе 15 лет. Срок обучения на базе 8 классов 3 года. Выпускники получают среднее образование и профессии тракториста-машиниста 3 класса, слесаря-ремонтника 2 разряда, водителя автомобиля категории «В», «С», с правом управления тракторами Т-150К и К-701.

2. Тракторист - машинист широкого профиля, слесарь-ремонтник. Срок обучения на базе 8 классов 2 года. Возраст 15,5 лет. Выпускники среднее образование не получают. Присваивается профессия тракторист-машинист 3 класса, слесарь-ремонтник 2 разряда, водитель автомобиля категории «В», «С», с правом управления тракторами Т-150К, К-701.

Все принятые на учебу по данным профессиям находятся на полном государственном обеспечении. Выплачиваются стипендии. Преставляется общежитие.

## ХХХ

Таркосалинская нефтегазоразведочная экспедиция по испытанию скважин приглашает на постоянную работу прораба и мастера строительного участка, плотников.

## ХХХ

«К сведению предприятий, организаций и населения! Согласно решения райисполкома от 28 августа 1990 года №255 закрываются следующие кооперативы: «Нептун» на КС-03, «Сигнал» в п. Тарко-Сале, «Радуга» в п. Тарко-Сале.

Претензии принимаются до 27 октября 1990 года.

## ХХХ

Южно-Таркосалинской нефтегазоразведочной экспедиции на работу требуются:

Над выпуском работали:  
литографист Б. Каланова,  
метранаж Н. Николаев,  
печатник А. Гайсина,  
корректор Е. Клестова.

## На голубых экранах

грамма.  
10.05 Коммерческий вестник.  
10.35 Приглашает Свердловский оперный.

11.15 «Под знаком «ПИ».  
12.15 «Бурда моден» предлагается...  
12.45 Документ. телевизионный фильм.

13.45 Концерт вокально-игро трио «Рябинушка».  
14.00 Дни документального кино США в СССР.

15.00 Мультфильмы.  
15.40 «Политические диалоги».

16.55 Играет лауреат Всероссийского конкурса С. Лужин (домра).  
17.10 Международная парада.

17.55 «Криминальный талант». Художественный телевизионный фильм. 1-я и 2-я серии.  
20.30 Время.

21.00 В правительстве СССР.  
21.10 И. Штраус. Вальс из оперетты «Цыганский барон».

21.20 Футбол. Чемпионат СССР. «Торпедо» — «Спартак».

23.00 «Песня-90».  
00.05 ТСН.

## II ПРОГРАММА

7.30 Утренняя гимнастика.  
7.45 Концерт хореографических коллективов Москвы.

9.10 «Звучала музыка в саду». Спектакль Государственного молодежного театра (г. Ленинград).  
10.30 Видеоканал «Советская Россия».

13.00 И. Кальман. «Мис-

тер Икс». Спектакль Свердловского областного театра оперетты. 1-е действие.

14.10 Фильм.  
14.20 2-е действие спектакля «Мистер Икс».

15.05 Фильм.  
15.15 3-е действие спектакля «Мистер Икс».

15.55 «Горизонт».  
16.40 Телевизионный фильм.

17.00 Хоккей. Товарищеская встреча. «Крылья Советов» (Москва) — «Миннесота Норт Старз» (США).

19.30 Спокойной ночи, малыши!  
19.45 Фильмы режиссера В. Трошкина.

20.30 Время (с сурдопереводом).

21.00 Дневник сессии Верховного Совета РСФСР.  
22.00 Дневник сессии Верховного Совета СССР.

22.30 «Пресс-клуб». Ночной сеанс.  
00.30 «В трясине». Художественный фильм из цикла «Телефон полиции 110» (ГДР).

## III ПРОГРАММА

13.00 Видеоканал «Содружество».

16.30 Русская речь.

## 16, воскресенье

## I ПРОГРАММА

7.15 Спорт для всех.  
7.30 Ритмическая гимнастика.

8.00 Тираж «Спортивного портала».  
8.15 С утра пораньше.

9.15 На службе Отечества.

10.15 Утренняя развлекательная программа.

10.45 «Вокруг света».

11.45 Здоровье.

## БУДУЩИМ ПАРАШЮТИСТАМ

## ПРАЗДНИК НА ЛЕНИНСКИХ ГОРАХ



МОСКВА. В цирке на Ленинских горах — Московский международный фестиваль восточных единоборств. Инициатором проведения его стало объединение «Тонекс», оказавшее поддержку газете «Московский комсомолец». Все средства от продажи билетов будут перечислены в фонд воинов-интернационалистов.

Зрители познакомились с мастерами каратэ, айкидо, таэквондо, ушу, кийбо-кизги из многих городов нашей страны и из-за рубежа.

На снимке: Денис Трегубов из спортивного клуба «Мангуст». [Новосибирск].

Фото Г. Хамельянки и А. Яковлева.

[ТАСС].

## Объявления

В ПОЛЕВЫЕ УСЛОВИЯ — помощники бурильщика, дизелисты-мотористы буровых установок, слесари-ремонтники, пружники, электромонтеры по ремонту и обслуживанию электрооборудования, операторы котельных установок, лаборанты-коллектиры.

НА БАЗЕ — слесарь-сантехник, электромонтер, сварщик, няни-санитарки, сад-ясли, возможна работа по совместительству; слесарь-сантехник требуется срочно.

За справками обращаться в отдел кадров Южно-Таркосалинского НГРЭ, телефон — 1-50.

## ХХХ

УВАЖАЕМЫЕ ПУРОВЧАНЕ!

Райспорткомитет и райсовет ВДФСО профсоюзов приглашают производственные бригады, отделения, общественные организации, спортивные семьи принять участие в районной Спартакиаде «Физкультура в рабочем строю».

Соревнования будут проходить в п. Тарко-Сале в следующие сроки:

## ГИРЕВОЙ СПОРТ

6-7 октября состав команды 5 человек согласно весовых категорий. Начало в 10 часов в КСК «Геолог».

## ФУТБОЛ

22-23 сентября принимают участие команды поселка Тарко-Сале, занявшие 1-3 место и по 1 команде от остальных поселков района победители поселковых соревнований. Состав команды 10 человек. Начало с 10 часов на хоккейном корте СШ № 2.

## СОРЕВНОВАНИЯ ПО МНОГОБОРЬЮ ГТО СРЕДИ СПОРТИВНЫХ СЕМЕЙ.

22-23 сентября с 10 часов в КСК «Геолог».

## АРМРЕСТЛИНГ (БОРЬБА НА РУКАХ)

29-30 сентября с 11 часов в КСК «Геолог».

## НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС

6-7 октября с 10 часов в КСК «Геолог».

## ВОЛЕЙБОЛ (МУЖ.)

13-14 октября с 10 часов в КСК «Геолог».

## ХХХ

Уренгойская нефтегазоразведочная экспедиция реализует:

Блок по приготовлению и утяжелению растворов СБР по остаточной стоимости 32 тыс. рублей.

Катер «Сигма» стоимостью 10.7 тыс. рублей. Состояние оборудования удовлетворительное.

Обращаться: 626721 Тюменская область Пуровский район п. Уренгой, Уренгойская нефтегазоразведочная экспедиция.

Фирме «Лес» на постоянную работу срочно требуются машины котельные.

реализует:

дневную дежурную курную.

Оплата согласно штатному расписанию.

## ХХХ

16 сентября в Таркосалинской СШ № 1 с 17-30 будет производиться запись желающих заниматься парашютным спортом. Принимаются лица с 14 лет и старше для комплектации юношеской и взрослой групп.

Оборонно-спортивный клуб «Десантник» ждет пополнение.

установок. Обращаться по телефонам 2-17-12 или 2-18-13 после 19 часов.

ХХХ

Редакция газеты принимает объявления от частных лиц о купле, продаже вещей; жилых строений, дач, домов; транспортных средств, мотоциклов, машин, лодок; туристского снаряжения; об обмене квартир и т. д.

ВЫСОКАЯ ПЕЧАТЬ  
ОБЪЕМ 1 ПЕЧАТНЫЙ  
ЛИСТ ФОРМАТ А-3.

Заказ 1155. Тираж 4250.

Редактор  
Г. Г. МЕРЗОСОВ.

Наш адрес: 626720, п. Тарко-Сале, ул. Первомайская, 20. Телефоны: приемная: 2-17-95, редактор: 2-17-95, зам. редактора: 2-14-67, отдел промышленности и телеграфа: 2-10-96, отдел радиоинформации: 2-18-95. Пуровская районная типография Управления издательства, полиграфии и книжной торговли Тюменского облисполкома.