



СЕВЕРНЫЙ ЛУЧ

Орган Пуровского районного Совета народных депутатов
Ямало-Ненецкого автономного округа Тюменской области

№ 28 (2012),
4 апреля 1992 года.
СУББОТА
Цена для подписчиков
— 6 коп.
В розничной продаже
— 30 коп.
ИЗДАЕТСЯ
С ЯНВАРЯ 1979 г.

ЗАВТРА—ДЕНЬ ГЕОЛОГА. УДАЧИ И СЧАСТЬЯ ВАМ, РАЗВЕДЧИКИ НЕДР!

И. Левинзон:

«Геология жила и будет жить»



Сегодня гость «СЛ» — генеральный директор государственного геологического предприятия по разведке, добыче и переработке нефти и газа Пурнефтегаз-геология Иосиф Липатьевич Левинзон. Несмотря на занятость, накануне Дня геолога он согласился встретиться с корреспондентом А. Возняковой и ответить на ее вопросы.

— Иосиф Липатьевич, начнем с того, что праздник не за горами, с каким настроением встречают его геологоразведчики, лично Вы? Ваше отношение к жизни на данный момент?

— Настроение? Надоело ходить хмурым. Хотя с каждым днем обстановка становится все хуже. Как, кстати, и во всех отраслях народного хозяйства. А здесь трудности еще и в том, что геология представляет собой научно-производственный комплекс, его продукция не является как товар. Но жизнь вносит коррективы: сам механизм геологических подразделений требует перестройки.

На выполнение госзаказа мы должны получать соответствующее денежное подкрепление. Так вот, выполняем заказ на ту сумму средств, что нам выделена на проведение работ. Ни больше ни меньше. Нет денег, нет и выполнения. На данный момент не знаем, что будет завтра и будет ли у нас работа. А что может быть хуже для предприятия, чем неуверенность в завтрашнем дне, нестабильность положения, в котором оно находится. Все это накладывает свой отпечаток на настроение.

Четыре раза за последние два года вышестоящая государственная структура, именуемая ранее Министерством геологии СССР, претерпевала видоизменения. Естественно, это сказывалось на «самочувствии» отрасли. В марте нас информировали, что Комитет по геологии и минеральным ресурсам преобразован в Комитет по геологии и использованию недр при Правительстве Российской Федерации. Это несет определенную надежду,

это значит, что мы будем иметь прямой выход на правительство.

Но говорить, что все плохо, значит несколько искажать действительность. Все-таки первый квартал 1992 года внес по ложительные результаты в решение наших задач. Во-первых, вышел Закон о недрах. Во-вторых, появление нового Комитета. И в третьих, несмотря на трудности, задачу по приросту запасов наше предприятие выполнило. Комитет получил государственный кредит 9 миллиардов рублей, что и помогло нам в первом квартале выжить.

— Иосиф Липатьевич, Вы сторонник монопольного государственного развития отрасли или делаете акцент на свободное предпринимательство? Что на Ваш взгляд перспективнее и какой путь поможет вывести геологию из кризиса?

— В западных странах наряду с частными компаниями есть государственные геологические службы, существуют департаменты, изучающие комплексное развитие недр. Но все-таки предпочтение, если исходить из позиций выгоды, я бы отдал частным предприятиям, способным конкурировать с государственными структурами.

А что мы имеем на сегодняшний момент? Я не сторонник системы, сложившейся в геологии за долгие десятилетия, системы отвратительной, выматывающей все силы. Но кто придумал лучшее? Была какая-то определенность, существовала взаимосвязь между рабочими структурами, выполнялись договорные условия по поставкам. Сегодня хаос. От государственной экономики к рыночной перейти непросто. Но я за этот шаг. И за разумные действия. Быстро ломаем старое, а новые образования создаем или уже, чем были, или их вообще не можем создать. Изменения в сторону собственности должны идти, но путем нормальным, опираясь уже на какой-то опыт, строя основу на лучшем, что было в той системе. Сдерживать процесс не надо, но я против жестокой всепопальной ломки. Многие сегодня не согласуются между собой. В таких условиях принять решение непросто.

Результативными оказались итоги первого квартала 1992 года, может, и по той причине, что мы стали заниматься добычей нефти. Дефицит поступающих средств на развитие геологии смогли компенсировать за счет этого. Ждать, конечно, готовых решений не собираемся, должна быть и личная инициатива, заинтересованность в жизнедеятельности предприятия.

— А помощь концерна Тюменьгеология? Существенна ли она для предприятия?

— Основное для нас — дайте заказ и подкрепите деньгами. Тогда будем жить без проблем. Но сегодня государство не способно обеспечить нас средствами. Концерн, как объединение геологических подразделений есть, существует, но решает

он другое: регулирует наши взаимоотношения, берет на себя решение организационных вопросов, частично вопросов снабжения и т. д. Но отнюдь не решает проблемы отдельно взятого геологического предприятия.

— Вот Вы говорите о добыче нефти нашим ГПП Пурнефтегазгеология. Уж насколько я не специалист в данной области, но и то понимаю, что без соответствующего подготовительного этапа, без обучения и подготовки кадров, это практически невозможно: в течение непродолжительного времени переключиться с разведки на добычу...

— Мы начали добывать ту нефть, которая не представляла особого труда в плане затрат. А вообще это очень затратное дело и вложить в него придется много средств. Но что привлекает — товарная отрасль, можно получать кредиты, инвестиции. К тому же все официально разрешено законом. 1991 — первый пробный год, оправдал ожидания: мы смогли решать социальные проблемы, поддерживать людей, зарабатывать самостоятельно первые средства, чтобы снова пустить их в оборот, вложить в дело. И поверили в свои возможности. Получили кредиты под разработку нефтяных месторождений.

Конечно, первая нефть тяжелая. Но спасибо коллегам из Пурнефтегаза, поддержали, помогли.

— Иосиф Липатьевич, живя в геологическом поселке, я знаю, что зарплата геологов на сегодняшний день дай Бог каждому. Уж плакаться им не пристало. А ведь речь шла вообще о полном разорении, обнищании, сокращении. Значит, выкарабкались?

— Я уже говорил, что по итогам первого квартала мы сработали сносно. Но гарантии, что так сработаем весь год, нет никакой. И это временный успех, ибо о финансовой стабильности говорить рано. Год будет тяжелым для нас, как и для всех: я не знаю, кому сегодня живется легко и спокойно. Но я в одном не сомневаюсь: геология жила и будет жить.

Конечно, периода структурных преобразований не миновать. Сократили Южно-Таркосалинскую НГРЭ. Для людей это болезненный процесс, и он еще не закончился. Но объединение не распалось, наоборот, наше геологическое предприятие сегодня насчитывает около 20 подразделений. В состав его вошли трест Пургеолстрой, Толькинский леспромхоз, создали и свое НГДУ Пурнефть в Губкинском. Так что шло не огульное сокращение, как вроде бы казалось многим, а расширение производства.

А вообще о структурных изменениях рано говорить. Разрабатываем программу на 1992 год, убедимся в ее правильности, проверим в действии — и тогда уже можно предпринимать конкретные шаги. Будем создавать серию своих коммерческих структур: сюда входит программа строи-

тельства и создание сети предприятий, более углубленная переработка нефтеконденсата. Иначе говоря, планируем заниматься всем тем, что приносит прибыль. Это нужно, чтобы поддержать основное производство. Сейчас остро стоят два вопроса: проблема занятости людей и получение прибыли.

— Но объем геологических работ сократился. Вы говорите о многопрофильности производства, а что будет конкретно с геологией, ведь она в упадке? Вы разведали месторождений на 10-15 лет вперед. Нуждаются ли в вас сегодня как в разведчиках недр.

— Геологическое подкрепление нужно постоянно. Многие месторождения себя изжили, нерентабельны. Сократилось число новых, соответственно и ввод их в действие сокращается. Без геологии цепочка рушится. А мы изучаем потенциал целого региона. В СНГ, где всерьез думают об экономическом развитии, создали министерства по геологии и эта отрасль закрыта 100-процентными ассигнованиями. И мы способны вернуться на прежние объемы работ: объединение Пурнефтегаз, вновь созданные независимые компании вполне могут обратиться к нам за помощью. У нас есть специалисты, знание района. И не откажемся помочь тем, кто захочет работать здесь на территории. Плюс региональная работа по госзаказу. Только к этому времени может мы уже будем несколько иными, возможно, форма собственности, будет изменена. В этом направлении сейчас работаем. Но на все нужно время.

— У Вас уже есть опыт работы с зарубежными партнерами. Как дальше строить ваши взаимоотношения?

— Мы, Пурнефтегаз и американская компания «Геойл бент», создали совместное предприятие по разработке месторождений. Работаем по программе. В 1993 году можно ждать результатов. А в дальнейшем хотелось бы с зарубежными партнерами создать ряд совместных предприятий, на первом этапе возможно и более затратных, но и более перспективных. Речь идет о работе по изучению недр с дальнейшим получением права на добычу. При недостатке госсредств такая совместная деятельность смогла бы нам помочь удержаться. Работаем с двумя компаниями в этом направлении.

— Иосиф Липатьевич, какое положение на сегодняшний день у уренгойских геологоразведчиков? Сумели ли они найти точку опоры?

— У нас с коллегами общение тесное. Конечно, им выжить сложнее, нет дополнительного источника поступления средств. Отсюда — большой отток людей, сокращений. А перспектива? Кстати, там есть хорошие месторождения, займемся их обустройством.

— И последний вопрос. Что бы Вы лично хотели через газету пожелать геологоразведчикам?

— Мы живем в геологическом поселке, все структуры здесь взаимосвязаны, поэтому хочу всех поздравить с Днем геолога и пожелать здоровья и оптимизма, подкрепленного здоровым смыслом и желанием улучшить жизнь.

РЕФОРМА И ЧЕЛОВЕК

4 варианта приватизации жилья предлагает районная администрация.

Возможны и другие

Согласно принятому Закону «О приватизации жилищного фонда в РСФСР», в октябре минувшего года нами было разработано «Положение о приватизации жилищного фонда в Пуровском районе» в двух вариантах и предложено на рассмотрение и утверждение в Пуровский Совет народных депутатов 19 и 31 октября 1991 года. 19 ноября 1991 года «Положение о приватизации жилищного фонда в Пуровском районе» было также рассмотрено на заседании исполкома, но утверждено не было.

В настоящее время на рассмотрение и утверждение в Пуровский Совет народных депутатов представлены четыре варианта приватизации жилищного фонда в Пуровском районе.

I ВАРИАНТ приватизации жилищного фонда отражает общее положение и представление о приватизации, объекты и субъекты приватизации жилого фонда, организацию и порядок проведения, основные принципы, льготное право на бесплатное получение жилой площади от дельной категории граждан и коренного населения.

II ВАРИАНТ дает право гражданину в связи с выездом за пределы района на частичную компенсацию, при условии сдачи жилья администрации поселка, предприятию, организации содержащего на своем балансе жилой фонд. Сумма компенсации в связи с выездом устанавливается Советами народных депутатов с применением поправочного коэффициента, и ориентировочная стоимость сдаваемых квартир составляет:

- 1-комнатная квартира: 5-7 тысяч рублей;
- 2-х комнатная квартира: 7-10 тысяч рублей;
- 3-х комнатная квартира: 10-13 тысяч рублей.

Сумма компенсации сдаваемого жилья утверждается администрацией поселка

МНЕНИЕ НЕПОСТОРОННЕГО

Кому депутат Глебов «на хвост наступил»

29 марта в эфир впервые вышла местная телерадиокомпания. Не скрою, как и многие, с интересом ожидал выхода новой телепрограммы. И, как оказалось, не напрасно. Почти ни у кого не вызвало сомнения, что в первой передаче прозвучит голос новоявленного «ума, чести и совести», коим считается у нас «славный рубака, борец за дело народное», председатель придуманной лично для него финансово-бюджетной контрольной комиссии (ФБКК для краткости) депутат Глебов. Уж очень не терпелось председателю ФБКК (кстати, тут мы уж точно «впереди планеты всей», ибо подобных комиссий история пока не знала) заявить о своей разоблачительной деятельности. Ведь обещал по пути к власти и мафию разоблачить и каленым железом выжечь предпринимательство — вот и первые итоги, прямо ошеломляющие. Грудью стоит человек на путях беззакония. Фактов, правда, с гулькин нос, да и те передевалились, как того желал автор, но все-таки...

Один из основных. Сберег так Глебов два миллиона рублей, не дал их похитить. В декабре 1991 года в преддверии резкого повышения цен администрация совместно с фирмой «Варк» приняла решение изыскать все возможные средства и закупить для района продовольствие по тем еще низким ценам. Но в конце года обстановка с финансами была очень напряженной и решение пытались найти с помощью займа денег из экологического фонда, который тогда, как впрочем и сейчас, лежал без движения. Были заключены договоры с поставщиками. Здесь, надо сказать, администрация пыталась убить двух зайцев. Во-первых, закупить товар, реализовать его и вернуть деньги в экологический фонд, а, во-вторых, после реализации продуктов питания получить так необходимые нам наличные деньги, которых так не хватало нам при по-

с учетом изменения стоимости жилья и ростом инфляции.

III ВАРИАНТ приватизации жилищного фонда в районе устанавливает единые и обязательные для исполнения всеми должностными и иными лицами правила и порядок приватизации жилья гражданами, проживающими в домах государственного и муниципального жилищного фонда на территории Пуровского района. Данный вариант предусматривает размер бесплатной передачи жилой площади через поправочные коэффициенты, в зависимости от трудового стажа всех членов семьи.

IV ВАРИАНТ предложен в качестве защиты граждан, проживающих в суровых климатических условиях в районе Крайнего Севера. Статья 4 Закона «О приватизации жилищного фонда в РСФСР» накладывает запрет на приватизацию временного, ветхого, аварийного жилья, общежития, жилья не отвечающего санитарно-гигиеническим нормам. На сегодня в ветхом, аварийном, не соответствующем санитарно-гигиеническим нормам жилье, в общежитиях, балках, в домах с превышением предельно допустимых концентраций фенола, формальдегида проживают 70 процентов населения района. Данные семьи, не имеющие жилья вне пределов района Крайнего Севера, не могут приватизировать жилье в месте их проживания (ст. 4 Закона) и не в состоянии приобрести его на «земле» по существующим высоким ценам. Данный вариант предлагает выделение целевых денежных средств и открытие приватизационных счетов гражданам, не имеющими бронированного государственного и муниципального жилья. Все варианты представлены на утверждение Совета.

Мы предлагаем жителям района обдумать эти варианты и направить свои предложения в адрес Советов, администраций поселков, в районную администрацию. Справки по телефону 2-10-05.

Н. ПОПОВА, ведущий специалист по работе с муниципальным жилищно-коммунальным хозяйством района.

лучении зарплаты. Но Глебов был тут как тут. Найдя очередную заковыку, он сорвал или во всяком случае оттянул проведение закупки до повышения цен и тем самым сделал ее во многом бессмысленной. Так кому в данном случае «наступил на хвост» Глебов, если не нам с вами, не получившим дешевых продуктов и с огромными нервными перегрузками получившим зарплату за декабрь месяц? В январе малый Совет, тем не менее, к этому вопросу возвращается и выносит решение передать эти деньги администрации, но уже никакой «Варк» в операции не участвует и даже в решении не упоминается. Вновь заключаются договоры. На этот раз даже была предусмотрена конкурсная основа — деньги будут переданы тому, кто сможет привезти наиболее дешевые и необходимые продукты. Кстати, так работают администрации многих регионов. Но, испытывая личную неприязнь ко мне, и подумав, что этими деньгами, может быть, воспользуется «Варк», от имени ФБКК ее председатель вновь торпедирует теперь уже решение малого Совета. «Наступление на хвост» продолжается, а мы покупаем продукты по все более высоким ценам и по-прежнему не можем получить зарплату.

А железная логика Глебова по поводу коренного населения? Оказывается, администрация не должна субсидировать ассоциацию «Ямал—потомкам» только на том основании, что при оказании ей материальной помощи коренному населению то ли была, то ли не была допущена приписка аж в 100 рублей. Не нужна такая администрация, если к каждому неленцу не приставила еще одного контролера от себя, что на бюрократическом языке ФБКК означает «отсутствие должного контроля». Ну чем не вопиющие факты?

Запомнилось еще одно из глебовского выступления. Совершив «страшное» злоупотребление, администрация на 700 тысяч рублей компенсировала высокую стоимость яблок и мандарин. Ужас какой! Не по конституции. Не захотел вспо-

нить депутат при этом, что компенсировали, в основном, фрукты для детских новогодних подарков, т. е. истинную стоимость их не в силах был бы оплатить ни один профсоюз. А что за Новый год для детей без 2-3 яблок и мандарин? Но и в этом малом понятном желании администрации ищет Глебов козни преступников. Что поделать, других пока ФБКК найти не может.

И последнее. В своем выступлении Глебов отметил, что в Губкинском и картофель, и лук гораздо дешевле да и другие продукты есть, при этом он чуть было не похвалил предпринимателей, но во время опомнился. И подумалось мне: а может быть, и живут люди там лучше, потому как Глебовы бывают там наездами и никакими ФБКК не мешают предпринимательству?

Назвав оглушительную цифру кооперативов и малых предприятий, Глебов посоветовал, что от их количества жить нам лучше не стало. Невольно возникает вопрос: а стало ли нам лучше жить после двухгодичной работы семидесяти народных депутатов? Боюсь, что здесь результат будет еще ниже.

Теперь несколько слов о самой передаче: очень понравилась короткая встреча, беседа, обзор. Но направленность передачи стала ясна ближе к концу. Объявленный заранее эротический фильм не мог не привлечь внимание телезрителей, под занавес, ближе к «клубничке», и было дано слово специалисту по всякого рода разоблачительству. Вольно или невольно, в ожидании «эротики» зритель еще раз должен был убедиться, что, несмотря на плохую администрацию, нам помогут и нас защитят «истинные борцы за справедливость» из районного Совета. Ну что ж, кто платит, тот и заказывает музыку.

Ф. ЦУКЕРМАН. ПОСТСКРИПТУМ

Теперь о депутате Глебове. К власти он пришел на волне борьбы. Борьбы он обещал со всеми: с КПСС, с народным контролем, с персональными машинами,

НАШ РЕПОРТАЖ

По-прежнему у нас очевидное — невероятное. Так начальству лучше. А людям?

Праздник оленеводов по традиции начался на реке Пур с одиночного заезда оленьих упряжек, которых собралось более тридцати. Участники соревнований прямо с дороги из тундры становились на старт соревнования. В пути многих задержало ненастье, разыгравшееся еще с ночи. Густой снегопад сопровождал весь праздник, что однако никак не повлияло на прекрасное настроение гостей и боевой дух участников соревнований.

Итак, одиночным забегом были открыты спортивные соревнования. Старта километровой дистанции из-за снегопада не было видно даже с высокого берега Пура, отчего явно пострадала зрелищность, но не пострадал спортивный азарт. Некоторые участники повторяли заезд дважды и трижды.

Первый приз — важенку — завоевал Николай Айникович Пяк, пройдя дистанцию за 1 минуту и 31 секунду. Всего на полсекунды и секунду отстали от него соответственно Айваседо Комся и Пяк Николай Идинович. Общий заезд среди мужчин и приз, молодую важенку, выиграл Пяк Ховку.

Женщины и дети тем временем пили чай и смотрели представления ансамблей народного творчества. Перед ними выступил ансамбль «Морошка» из дома пионеров и фольклорная группа школы-интерната, и хотя у интернатовских ребятишек не было даже баяна и они выступили вообще без аккомпанимента, успехом они пользовались не меньшим.

А тем временем в каждой группе мужчин и женщин, рыбаков, охотников, оленеводов шли разговоры о делах насущных. Не каждый день собираются жители тундры вместе. И очень странным показалось не только мне, корреспонденту, почему общее собрание совхоза прошло накануне, когда из тундры еще никто не приехал и на собраниях могли присутствовать едва ли с десятком оленеводов, а охотников и рыбаков не было и вовсе.

Красный уголок совхоза «Верхнепуровский», где проходило собрание, наполнили, в основном, работники совхоза из поселка Тарко-Сале.

с ростом аппарата, с некомпетентностью. Ну, а о борьбе с окружающими его «ступниками» я уже писал. Глебов к власти пришел и что дальше? Дальше он возглавил прототип народного контроля (ФБКК), часенко пользуется персональной машиной, ни разу не высказался против роста как на дрожжах аппарата Совета, врач Глебов — главный специалист по бюджету. Дальше еще больше, Глебов, физиологически ненавидящий предпринимателей, что видно даже из его выступления, теперь на переднем фронте приватизации. Большой привет нашей приватизации! Мы еще удивляемся, почему она в нашем районе дальше слов не продвинулась.

А как можно расценить тот факт, что в период, когда даже картофель под окном было нельзя разводить, Глебову предоставлено право, вопреки всяким противопожарным нормам, пристроить к своему дому сарай-гараж. Смог ли получить такую возможность в нашем поселке даже ветеран пугачевского восстания? Предлагаю читателям самим ответить на этот вопрос. Я уже сегодня располагаю фактами, как «ум, честь и совесть» взял на предприятие стройматериалы, не заплатив ни копейки, в то время, как работники того же предприятия не смогли купить эти материалы за свои кровные. Но разве это так важно, ведь Глебов строил себе очередной гараж. До сих пор не могут найти документы, по которым Глебов должен был оплатить за машину и рабочим, перевозившим ему брус со строящегося для ПГЭ дома. Кстати, гараж давно построен, а дом — никак, не хватает материалов.

Бесспорно, очень удобно с большевистским наскоком рубить все и вся. При этом плевать на факты и не очень обременять себя порядочностью. Такая позиция депутата Глебова очень и очень устарела.

Несу полную ответственность за приведенные данные и готов отвечать за них по закону.

Конечно, торжественное собрание к празднику с поздравлениями, вручением призов лучшим работникам необходимо, но ведь и для серьезного разговора о насущных проблемах должно быть уделено время. А когда еще провести такое собрание, если не в День оленеводов? Знано ведь руководство совхоза, что основная масса, особенно из далеких мест, подъедет только утром в день праздника. В это время и нужно провести собрание, а уже потом на старт. Об этом много говорили, особенно охотники, у которых больше всех проблем, и которым есть что сказать на общем собрании. А накануне Дня оленеводов собрание можно было провести только для галочки. Тем более, что перед самым собранием на площадке перед совхозной контрольной стояла «корова» (автофургоны, торгующий вином), и поэтому в зале собрания, мягко выражаясь, не все были в рабочей форме.

И еще охотники говорили о том, что не следовало бы праздник оленеводов посвящать одним оленеводам. Собирается ведь все тундровое население. Не учреждать же еще один праздник отдельно для охотников. Тем более, что каждый житель тундры или тайги в какой-то мере охотник.

Вот такие претензии у народа к руководству совхоза и, в основном к Н. Б. Гаджиеву — не проводить больше мероприятий для галочки, а собирать в следующий раз накануне праздника для большого разговора настоящее общее собрание, чтобы на нем присутствовали все зоотехники, все бригадиры, и хотя бы половина списочного количества работников всех основных профессий.

А поговорить есть о чем, особенно на трезвую голову. Ведь сегодня жизнь не няется круто, и там, где вчера все казалось благополучным, сегодня возник целый ворох проблем.

Думается, после серьезного продуктивного разговора, на хорошо подготовленном общем собрании, и праздник был бы краше и радостнее, и спокойнее уезжать домой в тундру с доброй надеждой на завтрашний день.

А. Швейд.

4. ОА. 92.1.1.

«СЛ»

АЗБУКА ЭКОНОМИКИ ЗАПАДА

3. Альтернативная стоимость и предложение товаров (благ).

Каждый согласится с тем, что спрос отражает ценностные ориентиры людей. Но многие считают, что это относится исключительно к материальной стороне экономики и управляется такими объективными реалиями, как издержки производства, а не субъективными человеческими ценностями или иначе говоря — предпочтениями.

Такое мнение ошибочно. Одно из центральных звеньев рыночной экономики основывается на следующих принципах:

— только индивидуумы (люди) делают выбор;

— выбор предполагает наличие альтернатив (вариантов, из которых выбирают);

— выбор осуществляется, исходя из сопоставления альтернатив, используя в качестве критерия максимальную собственную выгоду.

На этих принципах строят свое поведение и потребители и производители, предлагающие свою продукцию.

Несколько поясняющих примеров для понимания смысла альтернативной стоимости.

Первая ситуация: производство деревянного столика для пикника.

Часть издержек его производства составляет стоимость древесины. Но имеются и другие альтернативы использования древесины, скажем, производство садовых или жилых домиков. Предположим, увеличился спрос на новые жилые дома и, соответственно, строительные фирмы станут закупать гораздо больше древесины. Если этот объем будет заметным, то лесозаготовщики поднимут цену на свой продукт — древесину. И, конечно, они будут его продавать по этой цене любому производителю и тому, кто делает садовые домики и тому, кто изготавливает столики для пикника. Следовательно, вырастут издержки и производителя столиков. Хотя не произошло ни чего такого, что изменило бы физический объем ресурсов, используемых непосредственно для производства столиков. Этот рост издержек не связан с внутренними проблемами производства, а производится вом домиков.

Так как садовые или жилые дома, при строительстве которых используется древесина, ценятся выше, чем раньше, то производитель столиков вынужден нести дополнительные издержки, если он намерен выпускать столики. Таким образом, его прямые материальные издержки по этой компоненте — древесине, отразили рост субъективного спроса на дома. Эта величина и называется «альтернативной стоимостью».

Очевидно, что если кроме альтернативы строительства деревянных домов появятся новые, использующие тот же ресурс, то выросший спрос вновь вызовет рост цен на древесину и издержки производства столиков вновь вырастут. Опять ценность древесины для производителя столиков будет зависеть от новых альтернатив и цена на древесину будет формироваться по самой «дорогой» из них.

Мы приостановим разбор этого примера с тем, чтобы показать их разнообразие, приводящее к понятию альтернативной стоимости, однако читатель может мысленно продолжить анализ и увидит, что новые альтернативы, вызывающие рост цен на древесину побудят производителя столиков для пикника отказаться от своей затеи (вследствие падения спроса из-за высокой цены), либо искать альтернативы замены высокоценной древесины более подходящим ресурсом.

Вторая ситуация связана с оценкой труда. Наниматели должны предложить рабочим такую заработную плату, которая заставит их отказаться от всех других возможностей.

Квалифицированный рабочий будет получать больше неквалифицированного лишь по той причине, что в каком-нибудь другом месте (а это — альтернатива) его квалификация имеет большую ценность. Рабочие, которые могут вставлять спицы в велосипедные колеса, стоя на голове и нависая «Дикси», обладают поразительной квалификацией. Но, владелец велосипедной фабрики не будет платить им дополнительного жалования за эту квалификацию, если только, благодаря своему необычному таланту, они

Книгу Пола Хейне «Экономический образ мышления интерпретирует кандидат экономических наук Г. ЧУДНОВСКИЙ

не окажутся более ценными в каком-либо другом месте. Это вполне может произойти, например, в цирке. Если цирк предложит больше, чем они получали при сборке велосипедов, для владельца фабрики повысится их альтернативная стоимость. Скорее всего владелец пожелает им удачи и заменит их другими рабочими, чья альтернативная стоимость ниже.

Еще одна ситуация. Крупная фабрика, в которой работает много людей, открывает свой филиал в маленьком городке. Вследствие этого, найм продавцов овощных магазинов, кассиров банка, секретарей и работников бензоколонок станет в этом городе обходиться дороже. Почему? Потому, что овощные магазины, банки, учреждения и бензоколонки должны выплачивать своим работникам, если хотят их удержать, стоимость альтернативной возможности — работе на новой фабрике. Конечно, если ее владелец предусмотрел соответствующую высокую оплату.

В этом примере ресурсом повышенного спроса вследствие наличия альтернатив оказались люди с не очень высокой квалификацией. Допустим, новая фабрика хочет нанимать только женщин, тогда вначале возрастает альтернативная стоимость труда женщин. Женщины, покинув некоторые места работы, создадут дополнительные альтернативные возможности для мужчин, обусловив тем самым их альтернативную стоимость.

Последствия из рассматриваемых ситуаций связаны с земельным ресурсом.

Предположим, вы хотите купить один акр (1 акр примерно равен 0,405 гектара) земли, чтобы построить дом. Сколько надо заплатить за эту землю? Это будет зависеть от ценности земли при ее альтернативном использовании. Считают ли другие люди этот акр земли прекрасным участком под застройку? Есть ли перспективы использовать его в промышленности и торговле? Использовался бы он в качестве пастбища, если бы вы его не купили?

И в этом случае ваши затраты на покупку земли будут определяться альтернативными возможностями ее использования, которые усматривают другие люди.

Подведем итог из вышеприведенных примеров. Экономическое мышление не признает никаких объективных стоимостей. Можно оценить как бесплодные споры об «истинной стоимости» вещей и выяснение величины.

Альтернативная стоимость возникает, во-первых, из-за того, что ресурс, представляющий общий интерес имеет ограниченные размеры (древесина, земля, квалифицированный рабочий); во-вторых, потому что кому-то, конкретному субъекту, хочется приобрести этот ресурс и он имеет для этого свои возможности.

Ресурсы используются бездумно и небрежно, когда пользователями не приходится оплачивать их альтернативную стоимость (стоимость этих ресурсов при их наилучшем альтернативном использовании).

Чаще всего пользователям приходится оплачивать альтернативную стоимость ресурсов, когда они ясно и определенно принадлежат кому-нибудь индивидуально. В противном случае это понятие как бы «исчезает» и подменяется надуманными вроде «общественно необходимыми затратами», основанными на затратах рабочего времени.

Следует обратить внимание на то, что понятие «альтернативной стоимости» полностью приемлемо к социалистическому обществу, в котором ресурсы размещают государственные плановые органы. Но если наделенные властью государственные чиновники могут получать ценные ресурсы не торгуясь, то каким образом узнают они ценность этих ресурсов при их альтернативном изменении?

Вспомните замечательных рабочих, которые могли устанавливать спицы в велосипедных колесах, стоя на голове и нависая «Дикси». Не будь владельцев цирков, готовых купить их услуги, как

бы центральные плановые органы могли узнать, что ценность таких рабочих слишком высока, чтобы использовать их на сборке велосипедов?

Отличительной особенностью различных экономических систем является тот способ, посредством которого оцениваются затраты на альтернативные действия.

Когда ресурсы находятся в частном владении, торг покупателей и продавцов формирует цены, близкие к альтернативной стоимости владельцев ресурсов. Когда же у ресурсов нет определенных владельцев, этот механизм не может функционировать.

Что же его заменяет? Кто решает: на править ли сталь на изготовление железнодорожных рельсов или грузовиков? Кто делает выбор между повышением качества потребительских товаров и дополнительным досугом для людей?

Когда отсутствует информация, создаваемая конкуренцией получателей и продавцов в процессе торга экономическим плановым органам легко навязать свои собственные частные оценки альтернатив, которыми они располагают. Кроме того им легко искусственно ограничить число анализируемых альтернатив, убрав из них те, которые «не вписываются» в общепризнанную идеологию.

Разумный выбор предполагает хорошую информацию. Эффективной является та экономическая система, которая передает надежную информацию лицам, и порождает в них сильную заинтересованность в использовании полученной информации.

СПРОС И ИЗДЕРЖКИ

Важным является вопрос: как связаны между собой издержки на данный товар и спрос на него.

Исходя из изложенного в разделе 2, величина спроса определяется ценой товара. Она тем больше, чем ниже цена, и наоборот, более высокая цена приводит к понижению величины спроса. Из этого как будто вытекает, что цена формирует спрос и никак иначе!

Это односторонняя точка зрения и она может привести к ошибочному пониманию индивидуумом своего поведения. Односторонняя позиция — от цены к величине спроса — не позволяет увидеть активной роли потребителя в формировании рыночных отношений.

Приведем несколько разъясняющих примеров, показывающих обратное влияние: величина спроса изменяет цены.

Хирурги, делающие пластические операции получают высокую зарплату за свою работу. Но в этом ли причина того, что подтянуть кожу на лице стоит так дорого? Не совсем. Причинно-следственная связь здесь направлена в другую сторону. А именно: имеется масса весьма состоятельных людей готовых платить высокую плату — «любые деньги», за качественную пластическую операцию. Конечно, только небольшое число людей имеет необходимую для этого квалификацию, которую трудно приобрести. По этому альтернативные субъекты конкурируют между собой за право осуществить пластическую операцию и не когда-нибудь в будущем, а в ближайшее время (красота не может ждать).

Повышенный спрос на пластическую хирургию не просто увеличивает число людей, желающих и способных стать хирургами, но и повышает их доходы. При этом сложность выполнения операции растет более низким темпом, чем ее предлагаемая оплата. Так величина спроса сформировала цену труда хирурга в не зависимости от роста затрат его собственных усилий.

Один из любопытных примеров рассматриваемой связи между спросом и ценой на продукт можно найти в сельском хозяйстве.

За период с 1971 по 1981 г. средняя цена одного акра фермерской земли в США выросла в 2 раза, обогнав повышение общего уровня цен за этот же период. Всякий человек, пожелавший стать фермером в 1981 г., обнаружил бы, что ему придется платить высокую цену за

приобретение плодородной земли. Было бы явным заблуждением утверждать, будто высокая стоимость земли является причиной высоких цен на продукты питания. Наоборот, именно спрос на землю — базовый ресурс, в немалой степени определяемый спросом на сельскохозяйственную продукцию, повысил стоимость фермерской земли.

Фермеры часто ссылаются на высокую стоимость земли, доказывая необходимость повышения гарантированных государством цен на их урожай. Но они не учитывают, что более высокие гарантированные цены на сельскохозяйственную продукцию скорее всего поднимут цены и на землю, на которой выращиваются эти урожаи. Это произойдет из-за увеличения ценности альтернативных возможностей, которыми располагают владельцы земли, имеющие право на ее использование в сельскохозяйственных целях.

В связи с этим представим себе фермера, участок земли которого расположен недалеко от большого города.

С расширением пригородов строительные фирмы предлагают ему продать свой участок по цене в 3 или 4 раза превышающей цену его земли как сельскохозяйственного уголка.

Если фермер хочет продолжать заниматься фермерством и откажется продать, то очень маловероятно, что он станет жаловаться на растущую стоимость земли. Но именно такие жалобы слышны от фермеров, которые арендуют землю вблизи крупных населенных пунктов. По понятным причинам землевладелец захочет продать землю строительным фирмам, если только фермер, арендующий участок, не согласится платить в 3-4 раза большую арендную плату.

Конечно, мы можем сочувствовать фермеру-арендатору, лишившемуся возможности обрабатывать землю из-за наступления пригородов. Но важно понимать, почему с него теперь требуют более высокую арендную плату: именно спрос на землю повышает его издержки.

Обратите внимание, что если оценка стоимости земли для определения налога основывается на самом «хорошем и прибыльном его использовании», то владелец участка, который хочет сохранить фермерство, может с полным основанием жаловаться, что он не может позволить себе такой роскоши как «не продавать землю». В данной ситуации он обязан платить налоги, которые основаны не на том, как он сам использует землю, а на том, как ее стал бы использовать покупатель, предлагающий за нее самую высокую цену.

Но давайте сделаем еще один шаг в наших рассуждениях, предположим, что фермер сам владеет землей, которую он обрабатывает, и что местные власти не повышают оценочную стоимость земли, т.к. они хотят сохранить землю в сельском хозяйстве, хотя строители предлагают оценить землю намного дороже. Будет ли успешной эта политика?

Когда фермер продолжает использовать землю в аграрном секторе, его издержки определяются ценностью альтернативных возможностей, от которых он отказывается. Не продавая землю, он лишается дохода, который мог бы получить, если бы инвестировал вырученные от продажи деньги (упущенная выгода). Если фермерство приносит ему ежегодно 5000 долларов чистой прибыли, то он будет каждый год терять большую сумму денег, отказавшись продать участок за 300 тысяч долларов, так как они смогут приносить намного превышающий 5000 долларов, если почти ничем не рискуя вложить их, например, в государственные облигации.

Если же для фермера деятельность связанная с обработкой земли является высшей ценностью, и он не хочет ее лишиться, то выгодно продать свой участок земли, он мог бы взамен купить себе другую ферму, расположенную там, где нет конкуренции со стороны пригородов. Отказавшись от такого варианта, фермер тем самым доказывает, что вовсе не ценит свой образ жизни столь высоко, как об этом заявляет.

Спрос со стороны строительных компаний на землю может в любом случае оказаться выше его возможностей сохранить привычные для себя обстоятельства и поудит его принять какое-либо решение, связанное с потерей своего участка.

(Продолжение на стр. 4).

4.04.92 г.

«СЛ»

В ЧЕСТЬ ДНЯ ГЕОЛОГА

Гармонь играла от души



Таркосалинские геологи умеют не только профессионально работать, но и интересно проводить свой досуг, что наглядно показал конкурс «Играй, гармонь!», организованный и успешно проведенный профкомом ГПП Пурнефтегаз геология при непосредственном участии и поддержке коллектива педагогов и учащихся детской музыкальной школы искусств, а также Дома пионеров.

Нет, не обеднела земля Пуровская на народные таланты. Не разучились люди не только петь, но и сочинять частушки, играть на музыкальных инструментах, плясать. Еще и еще раз утверждаешься в мысли, что именно красота, искусство, духовность спасут мир, и ничто другое.

Но вернемся к конкурсу, который с такой любовью и энтузиазмом, по-настоящему творчески подготовила инструктор объединения по культурно-массовой работе Зоя Пантелеймоновна Степанова.

С большим удовольствием и жюри и зрители слушали и смотрели выступления баянистов, отдавая должное их прямо-таки профессиональной игре и подчас забывая, что перед ними на сцене — любители. Победителями этого конкурса стали Владимир Кулемзин, Виктор Крюков и Раис Валиулин, которые представили свое мастерство в разных музыкальных жанрах, исполнив классические произведения, народные, а также эстрадные.

Порадовал семейный дуэт папы и сына Айсиных, умело владеющих игрой на

баяне. Затем старший Айсин — Рафик Нигаматович — уже на гармошке исполнил татарские народные мелодии. Он же представил на конкурсе оригинальный номер на гармошке.

Легко и грациозно танцевала на сцене Венера Невоструева, а ее муж Владимир Гуревич аккомпанировал на аккордеоне.

Где музыка — там и песня. Всем понравились народные песни в исполнении Людмилы Семитко и Галины Якушевич.

Не остались пассивными зрители, показав свое мастерство и остроумие в конкурсе на лучшее исполнение и сочинение частушек. Профессионально спели задорные частушки руководители творческих коллективов Дома пионеров Нина Семяшкина и Зинаида Прицай. А детский танцевальный коллектив, которым руководит Нина Семяшкина, исполнил несколько танцев.

Все участники и победители конкурса награждены ценными подарками, денежными премиями, грамотами, призами. Интересный получился конкурс. И, пожалуй, его по праву можно назвать праздником души, ведь где, как не в искусстве, в песне, танце, может выразить себя человек, затронуть в себе и заставить отозваться в другом самые потаенные и сокровенные душевные струны.

Л. АЛЕКСАНДРОВА.

НА СНИМКЕ: фотограф Е. Мышко запечатлел на память лучших баянистов в окружении участников и организаторов конкурса.

ИСТОРИЕЙ НЕ СТЕРТАЯ СТРОКА

ПАСХА В ЖИЗНИ ХРИСТИАН

Велик праздник Рождества Христова, когда мы вспоминаем, что Бог так возлюбил нас, грешных людей, что Сам стал человеком, разделил с нами все трудности человеческой жизни и научил нас, как надо жить. Но на Пасху мы празднуем еще большее чудо, еще большую радость. Иисус Христос пострадал на кресте и умер, как Человек, но Он победил смерть, оказался сильнее смерти, воскрес и нам всем открыл путь к вечной жизни. Правда, до Воскресения Христа были случаи, когда некоторые святые оживляли мертвых. Но это были случаи возвращения к временной жизни, и эти люди потом опять умирали. Оживали они не сами по себе, а по молитве тех, кто их воскрешал. А Христос воскрес Сам, силой Своего Божества, и воскрес навсегда. Его Воскресение показало, что жизнь с Богом сильнее смерти.

Велика тайна Воскресения Христова. Даже ученики Иисуса Христа не сразу могли поверить, что Он воскрес, не узнавали Его, когда Он являлся им, пугались. А враги Иисуса Христа сразу начали рассказывать, что Иисус Христос совсем не воскрес, а это ученики украли Его тело. Но слова и слова в течение 40 дней Иисус Христос являлся своим ученикам, беседовал с ними, ел с ними, давал им возможность дотронуться до Него. Он был не такой, как прежде, каким они

знали Его до Воскресения. Он являлся в комнате, где были заперты двери, являлся в разных местах страны Галилеи, а после 40 дней вознесся на небо. Христианская вера, христианская церковь были основаны именно на вере в то, что Иисус Христос умер за грехи людей и воскрес из мертвых. Это твердо знали все первые христиане и знали это от живых свидетелей, видевших своими глазами воскресшего Христа. Никакие попытки говорить, что это неправда, что Христос не воскрес, не могли уничтожить эту веру христиан.

«Пасха» — слово еврейское и значит «исход», «избавление», «освобождение». Празднуя Христову Пасху, мы также празднуем избавление от рабства, но рабства другого рода — от рабства греха. Избавление от власти греха Господь Иисус Христос принес нам своим воскресением из мертвых.

Уже первые христиане называли Пасху праздником всех праздников, «Великим днем Господа» и, встречаясь в день праздника, приветствовали друг друга словами: ХРИСТОС ВОСКРЕСЕ! ВОИСТИНУ ВОСКРЕСЕ! В этом году Пасха отмечается 26 апреля, в последнее воскресенье месяца.

Н. ЛОЖНИКОВА,
директор РОМЦ.

АЗБУКА ЭКОНОМИКИ ЗАПАДА

ПОВТОРИМ ВКРАТЦЕ

Спрос со стороны потребителей и предложения со стороны производителей определяются тем, как люди оценивают ценность альтернативных возможностей.

Предложение товаров или ресурсов зависит от затрат. Но сами эти затраты формируются лишь после того, как будут сопоставлены альтернативы и выявлены те из них, от которых придется отказаться в силу отсутствия возможностей их использования. Затраты — это всегда ценность тех возможностей, которыми жертвуют конкретные люди.

Потребительские цены повышаются до уровня стоимости альтернативы только если владельцы ресурсов настаивают на их оплате по цене наилучшего альтернативного использования. Тем самым предотвращается небрежное использование ресурсов, и они направляются на те цели, которым люди дают наивысшую денежную оценку.

Спрос участвует в установлении уровня издержек. Они вносят свой вклад в установлении цены.

Цены одних ресурсов затрагивают спрос на другие, потребление которых они дополняют или могут заменить. При подходе к формированию потребительской цены с позиции: все зависит от всего.

РАСШИРЯЮЩЕЕ КРУГОЗОР ДОПОЛНЕНИЕ

Прагматическое мышление американцев, которые постоянно ищут применение общей теории к разнообразным окружающим их ситуациям и, наоборот, выводят из частных закономерностей общую, хорошо иллюстрируются вопросами и задачами.

Логика, которую предлагает освоить П. Хейне, не имеет заметных ограничений в применении. Автор своими вопросами как бы говорит: «Вот возникла незнакомая мне ситуация. Поддается ли она анализу и можно ли ее объяснить с позиций альтернативной стоимости? Если да, то я еще раз докажу себе, что я овладел этими методами; если — нет, то мне надо использовать другой прием, возможно, для этого придется с кем-то проконсультироваться. Но во всех случаях я не оставляю данную ситуацию без своего внимания».

Это главное. Любая ситуация даже смешная и «несерьезная» должна становиться объектом вашего внимания. И только после этого можно утверждать, что вы постигли основы экономического мышления.

Итак, задачи для того, чтобы самим научиться их ставить и для того, чтобы поупражняться в логике применения понятий, изложенных выше.

1. Траву на газонах, окружающих мавзолей Тадж-Махал в Индии, часто вручную подстригают молодые женщины с помощью кухонных ножей. Дорогим или дешевым является такой способ ухода за газонами?

2. Самолетом из пункта А в пункт Б можно добраться за один час. Поездка в автобусе по тому же маршруту занимает пять часов. Если авиабилет стоит 30 долларов, а автобусный — 10 долларов, то какой способ передвижения дешевле для человека, способного зарабатывать 2 доллара в час? А для зарабатывающего — 10 долларов в час? А для того, кто получает 5 долларов?

3. Деревянные фламинго, изготовленные вручную, продаются за 150 долларов. Являются ли они дорогими потому, что для их изготовления требуется много времени? Или, наоборот, люди тратят на них много времени потому, что они являются такими ценными? Может ли ценность предмета зависеть от того, что люди знают, как он был изготовлен? Если бы думали, что фламинго изготовил Папа Иоанн XXIII, стал бы он для людей более ценным, чем в том случае, если бы они думали, что его сделали вы?

4. В каком случае многонациональная корпорация, имеющая одинаковые заводы в различных странах, могла бы платить различную заработную плату рабочим в различных странах, даже если у них одинаковый уровень квалификации? Кажется ли это вам несправедливым? Почему могли бы протестовать рабочие, получающие больше?

5. В последние годы повышение арендной платы за здания коммерческого назначения в Сан-Франциско заставляет многие корпорации переносить свои офисы за пределы города. Если фирме принадлежит здание собственного офиса, может ли она просто игнорировать повышение арендной платы?

6. Генриетта Джордж 48 лет назад купила себе свой большой старый дом за 2000 долларов. Если бы она решила продать его сегодня, то получила бы 200000

долларов. Как вы думаете, в какую примерно сумму обходится ей ежемесячно жизнь в большом старом доме?

7. Когда профессиональный бейсбольный клуб предлагает детскому дому 50 бесплатных билетов, во что обходится клубу один билет? Имеет ли значение, на какую именно игру предлагаются билеты? Почему клубу, вероятно, стоило бы дороже отдать эти билеты студентам колледжей, чем бедным сиротам?

8. В последние годы в ряде городов США были приняты постановления о контроле за арендной платой. Часто эти постановления пытаются ограничить повышение арендной платы размерами роста издержек домовладельцев. Используя изложенные в этом разделе идеи, ответьте на следующие вопросы:

а) Каковы издержки домовладельца сдавшего квартиру за 150 долларов, в то время как есть люди, готовые платить за нее 250 долларов?

б) Чем определяются затраты на покупку жилого дома для потенциального домовладельца?

в) Как повлияет на стоимость жилого дома Постановление о контроле за арендной платой?

9. В одном из городов Флориды, лесом увелился уборщик мусора многоэтажного дома. Жильцам предложено не использовать мусоропровод, а выносить мусор в бачки, находящиеся около дома. Сделайте анализ альтернативной стоимости труда уборщика мусора. Какие особенности могут обнаружиться, если такая проблема возникла бы в подобных условиях в бывшем Союзе?

(Указание: наряду с лучшими рассмотрите худшие альтернативы, вытекающие из вероятного поведения «советского» жителя).

(Продолжение следует).

„Северный луч“

общественно-политическая газета.
Учредитель — Совет народных депутатов Пуровского района
Издатель — администрация района.



626720, Тюменская область, п. Тарко-Сале, улица Первомайская д 20

редактор, зам редактора — 2-17-95,
отдел социально-экономических вопросов и типография — 2-10-96,
отдел информации — 2-18-95
отдел писем — 2-14-07,

Над номером работали:

дежурный журналист — АННА ВОЗНЯКОВА

линотипист — МЕЛИНЕ КАЗАРЯН

метрапаж — ЗИНАИДА КУШНИРЮК

печатник — АЛЬФИНУР ГАИСИНА

корректор — ЛАРИСА БАТАЕВА

- * Точка зрения авторов может не совпадать с позицией редакции
- * Авторы опубликованных материалов несут полную ответственность за точность приведенных фактов, цитат, собственных имен, названий и прочих сведений
- * Высокая печать Объем 1 печ лист формата А-3
- * Заказ — 620
- * Тираж — 1792
- * Пуровская типография Тюменского упрполиграфиздата

Редактор
Георгий Мерзосов

ПРЕТЕНЗИИ ЗА ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ИСПОЛНЕНИЕ ГАЗЕТЫ РЕДАКЦИЯ НЕ ПРИНИМАЕТ. ПРИ ОБНАРУЖЕНИИ БРАКА ОБРАЩАЙТЕСЬ В ТАРКОСАЛИНСКУЮ ТИПОГРАФИЮ ПО ТЕЛ. 2-10-96.